

Recrute un/une

Chargé(e) de mission junior

« Développement économique, foncier et immobilier d'entreprises »

Business Sud Champagne est l'agence de développement économique du Sud Champagne, basée à Troyes (Agglomération de 190 000 habitants). L'agence a été créée en 2018 sous l'impulsion de la Région Grand Est, des Agglomérations de Troyes et Chaumont et des CCI de l'Aube et de la Haute-Marne.

Notre mission est d'accélérer la création, le développement et l'implantation d'activités économiques à fort potentiel sur le territoire Sud Champagne.

Nous proposons aux dirigeants d'entreprises des solutions très opérationnelles de financement public ou privé, de partenariats industriels, de soutien en innovation, et/ou des terrains ou locaux d'activité pour permettre leur installation ou leur développement. Nous réalisons également la promotion du territoire auprès de dirigeants français ou internationaux, afin d'attirer les projets technologiques à forte valeur ajoutée ou créateurs d'emplois.

L'équipe de Business Sud Champagne se compose de 10 personnes, aux profils divers, passionnées par les dynamiques territoriales et entrepreneuriales et engagées pour faire réussir le Sud Champagne et ses entreprises.

Dans nos métiers, la parfaite connaissance et mise en valeur des terrains et locaux d'activité économique est une condition essentielle de réactivité et de réussite. C'est pourquoi nous souhaitons confier le recensement, le suivi et la promotion de nos offres foncières et immobilières à un/une chargé(e) de mission dédié(e).

Cette mission centrale nécessitera :

D'identifier et de qualifier les offres foncières et immobilières

- Animer le réseau des professionnels de l'immobilier disposant de mandats de commercialisation (bureaux, locaux industriels, logistiques, terrains) et des collectivités partenaires, propriétaires de foncier
- Assurer une veille web active sur sites spécialisés en immobilier
- Organiser des visites de sites, qualifier les biens, réaliser des prises de vues et vidéos pour disposer de la matière nécessaire à la formalisation d'une offre qualitative

De structurer l'information au sein de notre CRM et promouvoir les offres

- Saisir de façon synthétique et commerciale les biens sélectionnés sur notre CRM
- Formaliser des fiches commerciales attractives en français et en anglais
- Gérer les parutions des offres sur sites web et réseaux sociaux : planification, rédaction, optimisation du référencement
- Améliorer nos procédures : recommandation et proactivité attendues

De répondre aux demandes internes ou externes de recherches foncières ou immobilières

- Identifier le ou les biens correspondant à la recherche
- Gérer en autonomie certaines demandes (envoi des offres, suivi de la recherche) ou fournir la matière nécessaire aux autres chefs de projets de Business Sud Champagne

Participer aux actions de marketing et de communication de l'agence (salons, évènements...) autant que nécessaire en fonction des besoins de l'équipe

Le profil recherché :

- Vous avez une formation minimum BAC+2/+4 économique et/ou marketing/commercial
- Vous vous appuyez sur une expérience réussie (stage ou premier engagement) dans des missions marketing/commercial dans des domaines proches du développement économique ou de l'immobilier et/ou foncier d'entreprises
- Vous possédez :
 - La maîtrise des outils informatiques (Word, Excel, Power Point, Outlook...)
 - De bonnes capacités rédactionnelles en langue française et anglaise
 - Rigueur en matière organisationnelle, autonomie, réactivité, curiosité, dynamisme, discrétion, esprit d'équipe sont autant d'atouts qui feront la différence pour intégrer notre structure
 - Nous vous offrons un poste riche et vivant au sein d'une équipe totalement investie dans le développement du territoire Sud Champagne.

Le poste sera localisé à Troyes.

Rémunération selon profil et expérience.

Le poste est à pourvoir immédiatement.

Candidature à adresser à lydia.forgeot@sud-champagne.fr