



OENOSPHERES
DÉCOUVRIR LA CHAMPAGNE

Stage

Poste « Assistant(e) développement commercial »

Agence OenoSpheres

A partir de janvier 2023

Qui sommes-nous :

- La 1^{ère} agence oenotouristique privée spécialisée sur le et la Champagne
- Pour en savoir plus : <https://oenospheres.com/qui-sommes-nous/>

Missions :

- Clients :
 - Création de programmes personnalisés pour nos clients B2B
 - Conception et organisation de séminaires et team buildings (roadbook, supports...)
 - Prospection de nouveaux clients entreprises
- Partenaires :
 - Prospection de nouveaux partenaires entreprises
- Terrain :
 - Accompagnement terrain des événements entreprises (animation de team buildings en équipe, encadrement clients, contact avec les partenaires hôteliers, restaurants, lieux évènementiels...)
- Interne :
 - Mise à jour de notre outil CRM (nouveaux partenaires, tarifs...)
 - Mise à jour de notre boîte à outils team building (photos, déroulé, matériel...)
 - Aide sur nos approvisionnements (champagne, matériels... le permis serait alors un plus)
 - Participation à la communication en lien avec notre activité entreprises
- Compétences requises :
 - Autonomie, dynamisme et bon sens
 - Très bonne organisation et prise d'initiatives
 - Bon relationnel clients et fournisseurs
 - Connaissances et expérience dans le domaine du tourisme et du champagne serait un plus

Horaires : 35 heures par semaine, 9h-12h30 et 14h-17h30

Lieu : 2 bis rue du Général de Gaulle à Troyes, possibilité de télétravail

Rémunération : selon profil pour stage

Contact pour postuler : recrutement@oenospheres.com – 06 58 87 06 93