Offre d'apprentissage :

ATTACHÉ(E) COMMERCIAL SECTEUR GMS/RHF

1 an – à partir du 1er septembre 2021

La Ferme Parthiot est une entreprise agro-alimentaire experte dans la production et la vente de légumineuses authentiques à Chaserey dans l'Aube (10) – Grand Est. Elle compte parmi les 5 premiers producteurs français de lentilles et regroupe sous une même marque une 100ène de producteurs locaux. Les produits sont 100% d'origine France. La société est déjà implantée en grande distribution (Carrefour, Colruyt, Cora, Super U, DAY BY DAY).

Pour accompagner sa croissance, nous recherchons un **APPRENTI(E) ATTACHÉ(E) COMMERCIAL SECTEUR GMS/RHF à partir de Septembre 2021.**

Rattaché(e) à la direction commerciale, vous représenterez la Ferme Parthiot auprès des secteurs de la grande distribution et de la restauration collective. Rejoindre la Ferme Parthiot, c'est intégrer une équipe dynamique, engagée et à taille humaine.

Vos missions seront les suivantes : prospecter et vendre en se conformant à la stratégie commerciale de l'entreprise.

Vente en BtoB sur le secteur de la GMS :

- Etablissement d'un plan de prospection
- Développement et fidélisation d'un portefeuille clients
- Optimisation de l'implantation des produits en rayon, suivi des rotations et du positionnement (merchandising) dans les rayons.
- Animation des ventes lors de mises en avant en magasin (ex. lors de manifestations collectives SAVOUREZ LA CHAMPAGNE ARDENNE)
- Veille concurrentielle et remontées terrain
- Suivi administratif et reporting régulier auprès du Directeur Commercial

Prospection BtoB sur le secteur de la restauration collective :

- Création d'un fichier et mise en place d'un plan de prospection
- Création d'une trame et d'un discours de prospection
- Démarchage
- Suivi administratif et reporting régulier auprès du Directeur Commercial

Votre profil :

En formation vente/commerce (minimum BAC+2) :

- Vous maitrisez des compétences techniques et commerciales avérées (ventes et négociations)
- Vous possédez une réelle orientation client
- De préférence, vous justifiez d'au moins une première expérience acquise en BtoB au sein du secteur GMS ou de l'agroalimentaire lors d'un stage.
- Vous avez un intérêt particulier pour l'agro-alimentaire et l'agriculture, l'authenticité des produits
- Vous êtes éloquent(e) et savez tenir un discours
- Vous avez une excellente organisation

De plus, vous êtes :

- Reconnu(e) pour votre dynamisme, votre autonomie et votre rigueur.
- Sérieux et motivé(e) avec un réel esprit d'initiative.
- Vous êtes curieux et créatif.
- Possibilité d'ouverture sur un VSNE dans les années à venir.

À votre disposition :

- Un véhicule pour les déplacements
- Un ordinateur

Contact LA FERME PARTHIOT : commercial@lafermeparthiot.fr